

# FORMULARIO Y CRITERIOS DE EVALUACION PARA EL "TIGER VENTURE COMPETITION" ("Rocket Pitch")

2017

Puntos: 1 pobre, 2 deficiente, 3 promedio, 4 superior, 5 excelente

PREGUNTAS	ÁREAS PARA EVALUAR	1	2	3	4	5	Totales
¿Cuál es el problema que desea resolver?	Descripción del Problema						
¿Cuál es la solución?	Descripción de la Solución						
¿Quién es el mercado?	Descripción del Mercado						
¿Qué recursos necesita para proseguir con la idea?	Descripción de Recursos Necesarios						
	Presentación Oral						
<b>Total</b>							

Comentarios:

## JUECES Y CRITERIOS

Los jueces deben tomar en consideración las siguientes criterios al momento de evaluar las presentaciones:

### a. Descripción del Problema:

i. **Excelente** equivale a una explicación clara del problema que conteste las preguntas: ¿Cuál es el problema? y ¿Cómo afecta al cliente?. **Superior** equivale a la contestación de las preguntas. **Promedio** equivale a la contestación de las preguntas, pero la explicación carece de detalles. **Deficiente** equivale a la contestación de una de las preguntas. **Pobre** equivale a la falta de contestar objetivamente las dos preguntas.

### b. Descripción de la Solución:

i. **Excelente** equivale a una explicación clara de la solución que conteste las preguntas: ¿Cuál es la solución?, ¿Cuál es la oportunidad y la propuesta de valor?, ¿Qué es el producto o servicio que se recomienda? y ¿Cómo ayuda al cliente y que beneficios le ofrece?. **Superior** equivale a la contestación de las preguntas. **Promedio** equivale a la contestación de casi todas o todas las preguntas, pero la explicación carece de detalles. **Deficiente** equivale a la contestación de dos o menos de las preguntas. **Pobre** equivale a la falta de contestar objetivamente las cuatro preguntas.

### c. Descripción del Mercado:

i. **Excelente** equivale a una explicación clara del mercado que conteste las preguntas: ¿Cuál es el mercado?, ¿Cuál es el tamaño del mercado?, ¿Cuál es el mercado meta?, ¿Cuál es el estimado en ventas para la empresa?, ¿Cuál es el estimado de crecimiento en ventas para los próximos años?, ¿Cuál es el por ciento de ganancia bruta estimada para los próximos años? **Superior** equivale a la contestación de las preguntas. **Promedio** equivale a la contestación de casi todas o todas las preguntas, pero la explicación carece de detalles. **Deficiente** equivale a la contestación de tres o menos de las preguntas. **Pobre** equivale a la falta de contestar objetivamente las seis preguntas.

### d. Descripción de Recursos Necesarios:

i. **Excelente** equivale a una explicación clara de los recursos necesarios que conteste las preguntas: ¿Qué recursos económicos, profesionales y/o físicos necesita para proseguir con la idea?, ¿Cuál es el propósito de los recursos en su modelo de negocios? **Superior** equivale a la contestación de las preguntas. **Promedio** equivale a la contestación de las preguntas, pero la explicación carece de detalles. **Deficiente** equivale a la contestación de una de las preguntas. **Pobre** equivale a la falta de contestar objetivamente las dos preguntas.

### e. Presentación Oral:

i. **Excelente** equivale a un participante que describe claramente la idea, demuestra entusiasmo, confianza y conocimiento del tema, además ofrece información de apoyo. También, proyecta una presencia profesional y utiliza los 3 minutos de forma eficiente. **Superior** equivale a un participante que presenta la idea de forma entusiasta, demuestra conocimiento del tema y cuenta con cierta información de apoyo. Cuenta con una presencia profesional y utiliza bien los 3 minutos. **Promedio** equivale a un participante que presenta la idea, muestra bastante conocimiento del tema y cierta información de apoyo. Su presencia es bastante profesional y se toma unos segundos más sobre los 3 minutos. **Deficiente** equivale a un participante que presenta de forma incompleta la idea y demuestra falta de conocimiento en áreas del tema y poca información de apoyo. La presencia es poco profesional y no utiliza eficientemente los 3 minutos. **Pobre** equivale a un participante que no describe la idea, no demuestra conocimiento suficiente del tema, no cuenta con información de apoyo. No proyecta profesionalismo y utiliza el tiempo desorganizadamente.

**Los jueces deberán tomar en consideración estos criterios adicionales durante la evaluación de las presentaciones:**

**Presentación:**

- i. Lenguaje corporal y carisma del participante
- ii. Grado de innovación de la idea
- iii. Viabilidad de la idea

- iv. Ventaja competitiva

Los dos (2) estudiantes con la mayor puntuación serán seleccionados finalistas. En caso de empate, los jueces deberán decidir el estudiante que presentó, de manera más clara y convincente, la idea de negocio.